

# “Ik ga het gewoon doen!”



Aan het begin van de coronacrisis wilde Damy de stap wagen naar het zelfstandig ondernemerschap. Zijn maten verklaarden hem voor gek, maar steunden hem wel. Damy zette door en startte zijn bedrijf D. de Ridder Schilderwerken: “Ik heb er totaal geen spijt van.”

Damy was op zijn 17<sup>e</sup> klaar met het VMBO en dacht toen: “Tja, wat nu hè? Op kantoor zitten is niks voor mij.” Hij wist het écht niet. Totdat hij naar een open avond ging van het ROC. Daar liep hij een leraar tegen het lijf van de schildersopleiding. Damy: “Hij vroeg: ‘Kom eens een weekje meelopen.’ En ik dacht: ‘Schilderen, moet dat nou?’”. Damy waagde de stap: “In augustus ben ik aan de opleiding begonnen en sindsdien, nu 10 jaar geleden, ben ik het schildersvak bijna niet meer uit geweest.”

## Crisis

Damy begon bij een bedrijf in Amersfoort met klusjes als wassen, schuren, reparatiewerk. Damy: “Na een maand mocht ik een raampje doen en zo deed ik steeds meer. Maar dit was rond 2012. Het was crisis en een heel slechte periode voor het schildersvak. Op een gegeven moment was er geen werk meer voor mij. Toen heb ik een tijdje heel ander werk gedaan. Bedden vervoeren in een bakwagen. Tja, de huur moet ook betaald worden hè? Ik was 23 toen het weer beter ging in de sector. Ik heb nog een poosje gewerkt bij een bedrijf in Baarn en daarna besloot ik voor mezelf te beginnen.”

## “Ik zie wel hoever ik kom”

Hoe kwam Damy op dat idee? “Eigenlijk wist ik al sinds mijn 18e dat ik eigen baas wilde worden. De vrijheid vind ik lekker.” Dan lachend: “En ik kan soms een grote mond hebben, dat gaat niet altijd goed met een werkgever. Ik dacht: ‘Schijt aan, ik neem deze stap. Ik ga het gewoon doen en ik zie wel hoever ik kom.’”

## Droom achterna

Aan het begin van de coronacrisis in 2020, besloot Damy zijn eigen bedrijf te beginnen. Hoe reageerde zijn

omgeving? Damy: “Mijn ouders hebben mij altijd gesteund. Ze zeiden: ‘Als dit je droom is, ga die dan achterna en doe het maar. Stel dat je het financieel niet redt, dan zullen we je ondersteunen.’ Maar dat hebben ze nooit hoeven doen. Toen ik een maatje van me vertelde dat ik voor mezelf wilde beginnen, zei hij: ‘Je bent gek! Nu, in coronatijd, je weet niet wat er gaat gebeuren!’” Maar zoals altijd steunen zijn vrienden hem. Damy: “Ik zei tegen mijn maten: ‘We gaan het wel zien, toch?’ Ik heb er totaal geen spijt van gehad!”

## Op nul beginnen

Op de vraag hoe Damy de beginperiode als ondernemer heeft ervaren, antwoordt hij: “De eerste twee maanden waren wel lastig moet ik zeggen. Je begint helemaal op nul. En aan het eind van de maand moet de huur wel netjes worden overgemaakt. De eerste maanden heb ik de huur van mijn spaargeld betaald. Daarna ging het lopen en is het niet meer gestopt.”

“Waar ik ook aan moest wennen is dat je je eigen boekhouder wordt. Facturen betalen, belastingen enzo. Voor de eerste Btw-aangifte heb ik meegekeken met een maatje dat al een jaar of zeven zelfstandig werkt. De belastingen laat ik nu over aan een boekhouder, maar offertes maken en de administratie doe ik zelf.”

## Vooralschilder

Damy is ondernemer, maar voelt zich vooral schilder. Damy: “Het eerste jaar heb ik me laten inhuren door een oud-collega. Langzaamaan wisten mensen mij te vinden en kreeg ik mijn eigen klanten. Dat ging en gaat allemaal van mond-tot-mond. Sinds een jaar werk ik samen met een maatje dat ook zelfstandig schilder is.”

## Band opbouwen

“Ik werk in de particuliere sector en ik doe het hele plaatje: alles binnen en buiten het huis. Ook kleuradvies, ruiten plaatsen en houtrotreparaties. Dat laatste vind ik een van de leukste dingen om te doen. Iets dat kapot is weer mooi en netjes maken. Maar schuren, pfff, wat een drama! Maar ja, het hoort erbij. Ook het contact met de klanten vind ik leuk, vooral dat ik hen blij maak met mijn werk. Ik vind het belangrijk een band met ze op te bouwen. En ik krijg complimenten dat ik netjes werk en er geen bende van maak. Om mooi werk te leveren moet je het met zorg en aandacht doen en de tijd ervoor nemen. Ik lever kwaliteit, geen amateurwerk. Daarmee bedoel ik dat de klant 100% tevreden moet zijn. Ik zeg ook altijd na afloop tegen mijn klanten: kom je nog iets tegen of zie je nog iets waar je niet tevreden over bent, zeg het me dan.

Daarmee, en met een goede prijs/kwaliteitverhouding, hou je altijd werk. Laatst ben ik weer bij mijn eerste klant geweest, ze komen dus bij me terug.”

## Huis kopen

Hoe kijkt Damy naar de toekomst? Damy: “Binnenkort beschik ik over mijn jaarcijfers van de afgelopen drie jaar. Ik wil eerst een huis te kopen en dan zien we wel weer verder.

Met enige trots vervolgt Damy: “Mijn maatje met wie ik samenwerk, en ik hebben inmiddels een eigen werkplaats, een loods. Binnenkort willen we daar een kleine binnenruimte in maken zodat we op vrijdagmiddag daar een biertje kunnen doen. Damy lacht: “Dat moet ook gebeuren hè?”



*Damy de Ridder (28) uit Maarssen is zelfstandig ondernemer en allround schilder in de particuliere sector. In zijn vrije tijd kijkt hij voetbal (“Feyenoord”) en de zomermaanden brengt hij graag door met zijn maten: een terrasje pakken of lekker bootje varen in de Utrechtse grachten.*